

## **inotec inotec continue son voyage : Bernard Pagnon passe le relais à Serge Lanot**

### **Bilan de 20 ans à la tête d'inotec : Une success story construite ensemble !**

Les Ulis, Le 20 décembre 2023 – inotec France célèbre aujourd'hui plus de 20 ans de succès depuis l'arrivée de son dirigeant Bernard Pagnon en 2001. Après plus de deux décennies dédiées à la progression et aux réussites d'inotec France, Bernard Pagnon, figure emblématique et artisan du parcours exceptionnel de l'entreprise, annonce son départ à la retraite. A son arrivée, la filiale traversait une période difficile, accumulant des pertes. La mission initiale du dirigeant était claire : redresser les finances et reconstruire une base solide.

Dès le début, Bernard Pagnon a perçu le potentiel considérable des solutions et produits développés par la maison-mère d'inotec en Allemagne. Cependant, il n'aurait jamais imaginé rester au service de l'entreprise pendant 22 ans. C'est avec persévérance et une équipe dédiée, qu'inotec France est devenue aujourd'hui une filiale structurée, rentable et reconnue pour son expertise technique et commerciale sur le marché. Le chiffre d'affaires a connu une augmentation significative, passant de 200 000 euros annuels à plus de 4 millions ces dernières années.

### **Sa vision personnelle : la plus belle expérience professionnelle**

Sur le plan personnel, Bernard Pagnon nous confie sa plus grande fierté : la construction d'une équipe solide et unie, partageant une vision et une philosophie commune. Considérant son expérience à la tête d'inotec comme la plus belle de sa vie professionnelle, il souligne la confiance que l'entreprise allemande lui a accordé à ses débuts.

### **Ses réussites majeures : la construction d'une filiale rentable**

Parmi ses réussites notables, Bernard met en avant la construction et la croissance de la filiale commerciale française. En effet, au fil des années, son rendement financier exceptionnel va propulser inotec France au rang de filiale la plus rentable du groupe européen, une source de fierté pour lui en tant que dirigeant.

Aux vues des résultats positifs obtenus, Bernard Pagnon rend aussi hommage à l'ensemble du personnel qui a contribué à l'évolution de l'entreprise. inotec France a su développer et évoluer, devenant un acteur réputé sur le marché non seulement pour la qualité de ses produits, avec des niveaux de standards élevés, mais aussi de ses services, avec une équipe commerciale performante et réactive.

### **Ses soutiens : la patience d'inotec Allemagne**

Revenant sur les défis rencontrés, Bernard rappelle la patience d'inotec Allemagne au début de son mandat, même en période difficile : « Le PDG m'a accordé toute sa confiance, en m'octroyant le temps nécessaire pour construire et mettre en place une stratégie commerciale solide, et ainsi permettre à inotec France de gagner en rentabilité et en force. »

Une anecdote révèle un jugement positif sur l'activité en France après deux ans seulement de gouvernance malgré des résultats encore faibles : « Je me souviens qu'à l'époque, nous n'étions plus dans le rouge mais le chiffre d'affaires stagnait encore. Lorsque la maison mère est venue m'auditer, j'étais persuadé que le bilan serait mitigé pour l'Allemagne. Finalement leur conclusion était des plus encourageantes : la patience était le point clé, il fallait juste attendre pour voir se profiler une réelle amélioration du chiffre d'affaires. »

### Ses challenges et défis : une équipe solide pour assurer la continuité

En évoquant son départ, Bernard confie qu'il est un peu triste de quitter une équipe qu'il a construite lui-même. Cependant, il exprime sa confiance envers la continuité et la capacité d'inotec France à maintenir la philosophie et l'esprit d'équipe qui ont conduit au succès de l'entreprise.

Il partage aussi ses plus chaleureux remerciements à l'ensemble de ses collègues français et allemands, allant des services commerciaux et administratifs, en passant par le personnel de production, ainsi qu'aux autres filiales du groupe avec qui il a vécu tant de bons moments.

### L'avenir d'inotec et un conseil pour son successeur

Concernant l'avenir d'inotec, Bernard exprime une totale confiance. Il souligne l'organisation solide en place, la bonne relation avec l'Allemagne et la direction prometteuse que prend le Groupe avec de grandes perspectives de croissance et de développement. À son successeur, Serge Lanot, en charge des Ventes Indirectes et projets RFid depuis de nombreuses années, Bernard conseille d'être lui-même et de suivre son instinct, tout en continuant sur la voie du succès établi.

### Une belle transition pour un nouveau départ

Le départ de Bernard marque la fin d'un voyage jalonné de défis, de rencontres enrichissantes et de moments de joie partagés avec ses collègues. Alors qu'il se prépare à entamer un nouveau chapitre de sa vie, Bernard Pagnon conclut en adressant un sincère "MERCI À TOUS !" à tous ceux qu'il a croisés lors de ce voyage exceptionnel.

FIN

### À propos d'inotec

*inotec fournit des étiquettes et tags spécifiques développés pour le marché de la logistique, de l'industrie et de la santé. Ses produits sont reconnus pour leur haute technicité et leur résistance à toutes épreuves. inotec développe des **étiquettes codes-barres et RFid sur mesure** et propose également un large choix de formats, d'adhésifs et de matériaux synthétiques ou métalliques pour répondre à toutes les contraintes d'environnement.*

*inotec est une **société en constante évolution** qui mise sur l'avenir en procédant à de nombreux investissements. En effet, la société dispose d'un laboratoire R&D permettant d'effectuer des tests de résistance sur des matériaux et adhésifs (climatique, mécanique...). inotec est également équipé d'un **système de pose d'inlays RFID haute vitesse (800 par minute)**, d'un poste de programmation des puces RFID aux standards EPC et d'une ligne automatique de vernissage d'étiquettes in mould.*

*Avec le rachat récent des sociétés Identytag et Winckel, le groupe inotec affiche un **chiffre d'affaires de 29,5 millions €** pour l'année 2022. Près de 1,5 millions d'étiquettes sont produites par jour sur les lignes de production inotec et **l'activité RFID représente 38% du CA du groupe.***

### Contacts presse

#### AMSO Agency – Agence de presse

ZA de Courtaboeuf - 1 avenue de Madagascar - 91940 Les Ulis

Tél : 09 77 00 39 27 - [www.amso-agency.com](http://www.amso-agency.com)

E-mail : [info@amso-agency.com](mailto:info@amso-agency.com)

Web : [www.amso-agency.com](http://www.amso-agency.com)

#### inotec France

ZA de Courtaboeuf - 12 avenue de Scandinavie - 91967 Les Ulis

Tél : +33 1 69 29 81 Fax : +33 1 69 29 81 12

E-mail : [info@inotec.fr](mailto:info@inotec.fr)

Web : [www.inotec.fr](http://www.inotec.fr)